

证券代码：301366

证券简称：一博科技

深圳市一博科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议	
	<input type="checkbox"/> 媒体采访	<input type="checkbox"/> 业绩说明会
	<input type="checkbox"/> 新闻发布会	<input type="checkbox"/> 路演活动
	<input type="checkbox"/> 现场参观	
	<input type="checkbox"/> 其他	
参与单位名称及人员姓名 (排名不分先后)	申万宏源证券 李军辉；金元证券 胡凤龙；天风证券 潘暕、冯浩凡；基石资产管理 杜志鑫；平立方资产 周文亮；广东冠达菁华私募基金 岳永明、岳鹏。小忠资本 梁辛；北京鼎萨投资 刘寻峰；高铂投资 周建芳；进化论资产 袁月；毫木资本 李小风、管建明、章荣茜。中财招商投资集团 郭城；旌安投资 孔凡熔；浙商期货 李帮飞；中科沃土基金 彭上。	
时间	2023年2月27日下午14点-18点	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理 汤昌茂先生； 公司董事、副总经理兼董事会秘书 王灿钟先生； 公司副总经理 余应梓先生； 公司董事会办公室工作人员。	
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司简要介绍 一博科技是一家以印制电路板（PCB）设计服务为基础，同时提供印制电路板装配（PCBA）制造服务的一站式硬件创新服务商。公司深耕 PCB 设计业务近二十年，已建立行业领导地位，在高速、高密 PCB 设计领域具备突出的技术优势；PCBA 制造服务定位于供应高品质 PCBA 快件，专注于研发打样和中小批量领域，具备 PCBA 柔性化制	

造及快速交付的能力。凭借专业的 PCB 设计能力及快速响应的高品质 PCBA 制造服务能力,公司能够针对性地解决客户研发阶段时间紧、要求高、风险大的痛点,为客户的产品开发及硬件创新提供一站式专业技术支持和生产制造服务,帮助客户缩短产品上市的周期、降低研发成本、提高研发成功率。

二、问答环节

问 1: 一博元器件平台优势如何?

答 1: 公司研发的“一博在线”元器件平台系统,是对内提升元器件管理、对外方便客户实时在线查询一博库存的一种工具。通过该平台实时查找公司物料库存,可以方便客户研发及采购。公司通过对多家客户的通用物料进行数据分析,采取集中备货,提前采购的管理模式,具备集采的优势,同时将期货变成现货,兼具成本和交期的优势;另一方面,客户可以通过系统实时查找其他客户常用的主流物料,方便客户研发选型,增强客户对平台及对公司的合作粘性。

问 2: 未来的产能规划及研发团队扩张程度如何?

答 2: 珠海基地募投项目规划是 50 条 SMT 产线,产能会逐步释放,可高效满足客户的研发需求和有力支撑公司未来产值的提升。目前公司 PCB 设计工程师人数达到 600+, 人员的持续增效与人员补充,必不可少。公司研发人员会持续提升自身技能,通过人员的增效来匹配产能,后续公司的增长不会过于依赖设计人数的提升,而是依托 PCB 设计,来带动后端的 PCBA 生产,尤其是中小批量的生产。

问 3: 公司 PCB 设计与 PCBA 制造服务, 增速如何?

答 3: 公司 PCB 设计服务收入和人数,未来会保持适度的增长,但不会很激进。一是市场上有经验的设计师较少,二是设计人员成本较高。PCBA 制造服务这块,增长的空间会大一些,但都取决于市场变化。

问 4: 公司下游客户占比情况如何?

答 4: 经过多年的市场耕耘,公司已树立良好的市场口碑,积累了深厚的客户资源,客户群体多为下游多个领域的创新企业或龙头企业,业务覆盖工业控制、网络通信、集成电路、智慧交通、医疗电子、航空航天、人工智能等多个领域。汽车电子、医疗电子目前占比不高,但增速较快。

问 5: 公司国内外的竞争对手有哪些?

答 5: 公司是一家以 PCB 设计服务为基础,并提供研发打样、中小批量的 PCBA 焊接组装等服务的一站式创新服务公司。一些大的产品公司内部会设置 PCB 设计部门,不过大多 PCB 设计人员规模有限。针对高速高密的复杂的产品,就需要专业的 PCB 设计公司,目前公司 PCB 设计团队 600 多人,人员规模及 PCB 设计能力处于行业领先

	<p>水平。目前暂无同等规模的以 PCB 设计加 PCBA 研发打样为主的竞争对手。部分 PCB 板厂有兼做 PCB 设计及 PCBA 业务，但在其总销售额中占比较小。</p> <p>问 6：公司客户稳定性强的原因？ 答 6：一方面，公司客户群体多为下游多个领域的创新企业或龙头企业，自身实力比较强；另一方面，客户对公司的技术实力及产品质量、交付服务非常认可，有较好的客户粘性。</p> <p>问 7：为什么公司能快速响应客户，交付周期领先于客户自身？ 答 7：大多数客户的 PCB 设计只是其中一个部门，大型客户内部流程过于严谨，流程冗长，而我们是专业的 PCB 设计公司，专注于 PCB 设计，在人员培养及绩效考核方面有自身的优势。凭借专业的 PCB 设计能力及快速响应的高品质 PCBA 制造服务能力，公司能够针对性地解决客户研发阶段时间紧、要求高、风险大的痛点，为客户的产品开发及硬件创新提供一站式专业技术支持和生产制造服务，帮助客户缩短产品上市的周期、降低研发成本、提高研发成功率。</p> <p>问 8：公司 EDA 软件的自用率如何？ 答 8：公司用于 PCB 设计的软件主要采购业界主流 PCB 设计软件。并在此基础上进行自主研发，主要为自用。公司借助在 PCB 设计领域的长期技术研发和设计经验积累，构建了一系列成熟的底层关键技术、通用技术方案和基于标准软件自主二次开发的设计工具，为 PCB 设计及制造服务提供支持，满足 PCB 设计越来越复杂的要求。</p> <p>问 9：客户为什么愿意逐渐增加中小批量 PCBA 生产的合作？ 答 9：第一，公司早期做 PCB 设计，不做生产，客户对公司的了解有个过程，通过 PCB 设计带动 PCBA 生产。第二，以前的产能有限，难以大量承接中小批量 PCBA 生产，随着近期产能的扩充，尤其是募投项目的试生产投入运行，客户不断增长的需求也就随之而来。第三，公司自研的物料平台对客户的拉动效应比较明显。</p> <p>问 10：公司和国产芯片公司的合作模式如何？ 答 10：一方面，国产芯片公司最近两年发展很快，一博跟众多境内外主流芯片厂商合作多年，在合作过程中，公司掌握了芯片公司所需的功能验证板及客户评估板的 PCB 设计、协同仿真、PCBA 生产等从研发到生产的需求及关键技术，帮助国产芯片公司快速走向成熟、推向市场。另一方面，由于其参考验证板为我司提供 PCB 设计及 PCBA 生产，芯片公司在下游客户的推广应用，对我司具有很好客户传播及带动效应，公司也高度重视和芯片公司的合作。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 2 月 27 日

